# OFFRE D'EMPLOI

## Ingénieur technico-commercial
## Chargé d'affaires Junior H/F

### DESCRIPTIF

Vous êtes diplômé d'une école d'ingénieur commercialisation produits et services industriels ou d'un diplôme équivalent et vous souhaitez vous orienter dans une fonction commerciale ?
Vous bénéficierez d'une formation en interne avec un commercial expérimenté.

### MISSIONS

- Elabore son argumentaire commercial et technique,
- Identifie et analyse les besoins des clients,
- Conseille les clients techniquement sur les produits et leur utilisation,
- Adapte son offre en s'appuyant sur sa connaissance du marché, sur les éventuels accords signés en tenant compte des contraintes d'organisation de l'agence et de l'usine de fabrication,
- Elargit la vente en proposant les services de l'entreprise,
- Fixe les prix dans le respect des conditions commerciales,
- Relance les offres et devis en cours et conclut la vente,
- Prospecte des clients cibles et étoffe son fichier client.

### COMPÉTENCES

Connaître les produits et services fournis, le marché, les clients et l'activité (aéraulique, filtration, mécanique).
Maîtriser les techniques de négociations et vente.

### RESPONSABILITÉ

Communiquer le dossier technique aux services internes

Compte rendu suivi commercial à son responsable/direction

Appui service communication/marketing

### FORMATION

Bac +2 (BTS Génie mécanique ou DUT Conception de produits industriels) et Bac +5 (école d'ingénieur commercialisation produits et services industriels ou génie de l'environnement)

32 000 à 34 000 €
brut annuel

Variable commerciale
Véhicule de service
Prime de participation

CDI

**POSTULEZ !** recrutement@cattinair.com

www.cattinair.fr