

# OFFRE D'EMPLOI —

## Ingénieur technico-commercial Chargé d'affaires H/F

### DESRIPTIF

Sous l'autorité du responsable d'agence, le chargé d'affaires / ingénieur technico-commercial vend les solutions et services proposés par l'entreprise. Il accompagne le client dans la définition de son besoin, et propose la solution la plus adaptée en collaboration avec son équipe (chef de projet, BE...).

### MISSIONS

- Elabore son argumentaire commercial et technique,
- Identifie et analyse les besoins des clients,
- Conseille les clients techniquement sur les produits et leur utilisation,
- Adapte son offre en s'appuyant sur sa connaissance du marché, sur les éventuels accords signés en tenant compte des contraintes d'organisation de l'agence et de l'usine de fabrication,
- Elargit la vente en proposant les services de l'entreprise,
- Fixe les prix dans le respect des conditions commerciales,
- Relance les offres et devis en cours et conclut la vente,
- Prospecte des clients cibles et étoffe son fichier client.



### COMPÉTENCES

Connaître les produits et services fournis, le marché, les clients et l'activité (aéraulique, filtration, mécanique).  
Maîtriser les techniques de négociations et vente.



### RESPONSABILITÉ

Communiquer le dossier technique aux services internes  
Compte rendu suivi commercial à son responsable/direction

Appui service communication/marketing



### FORMATION

Bac +2 (BTS Génie mécanique ou DUT Conception de produits industriels) et Bac +5 (école d'ingénieur commercialisation produits et services industriels ou génie de l'environnement)



3000 à 4500 € brut / mois  
statut cadre



Variable commerciale  
Véhicule de fonction  
Prime de participation



CDI  
Forfait jours

POSTULEZ !

[recrutement@cattinair.com](mailto:recrutement@cattinair.com)



[www.cattinair.fr](http://www.cattinair.fr)