

OFFRE D'EMPLOI —

Ingénieur.e Technico Commercial
H/F

DESSCRIPTIF

Rattaché(e) au Responsable d'Agence, vous intervenez sur un secteur à fort potentiel afin de développer et accompagner une clientèle industrielle évoluant notamment dans les domaines du bois, de l'agro-céréalier et semencier, de la bioénergie, du recyclage et de l'isolant.

MISSIONS

- Développer et fidéliser un portefeuille clients industriels
- Identifier les besoins techniques des clients et proposer des solutions adaptées
- Réaliser les études technico-commerciales en lien avec les équipes internes
- Piloter les offres commerciales et les négociations
- Élaborer les devis
- Assurer le suivi des projets jusqu'à leur réalisation
- Participer au développement de nouveaux marchés
- Représenter l'entreprise auprès des différents interlocuteurs techniques et décisionnaires

Le poste implique une forte proximité terrain ainsi qu'une approche conseil à forte valeur



COMPÉTENCES

Formation technique supérieure (ingénieur en : génie thermique, mécanique, procédés industriels, maintenance industrielle ou équivalent)

Expérience réussie dans la vente de solutions techniques en environnement industriel

Excellent relationnel et d'une forte capacité d'adaptation

Réelle autonomie dans la gestion de votre activité

Appétence pour les environnements techniques complexes



Rémunération
en fonction du profil



Variable commerciale
Véhicule de fonction
Prime de participation



CDI
Forfait jours

POSTULEZ !

recrutement@cattinair.com



www.cattinair.fr